

Campushallen söker Medlemssäljare

Gillar du träning och har dessutom ett intresse för kundkontakt, försäljning och att ge service i världsklass?

Campushallen är Linköpings bredaste träningsaktör och driver i dagsläget två fullserviceanläggningar innehållande gym, gruppträning, fysioterapi, massage, personlig träning och mycket mer – vi är med andra ord en helhetsleverantör av hälsa!

Vi söker nu ytterligare förstärkning till vårt team, denna gång i form av en Medlemssäljare.

I din roll som Medlemssäljare kommer du att:

- Säkerställa att vi levererar ett tränings- och friskvårdsutbud för ett hälsosamt liv idag, och imorgon. Du deltar i verksamheten och har nära kontakt med alla medarbetare, både anställd personal och arvoderade samt konsulter och entreprenörer.
- Vara det lokala ansiktet utåt i syfte att knyta kontakter och tillse att Campushallen är "top of mind" för företag, föreningar och privatpersoner i närområdet.
- Arbeta med att utveckla, implementera och följa upp arbetade försäljningsprocesser.
- Samverka med enhetschefer gällande vad som är nytt, vad som är aktuellt och vad som vi gemensamt behöver prioritera i försäljningsväg.
- Arbeta med uppsökande försäljning i syfte att bredda Campushallens kundstock.
- Medverka vid event och happenings.
- Vara en god relationsskapare på våra anläggningar där du arbetar med att välkomna kunder, visa runt och på så sätt få kunderna att känna sig hemma och vilja ha långsiktiga relationer till Campushallen.

Vem är du?

Vi söker efter dig som har ett brinnande intresse av att skapa relationer. Du ska tycka om kontakt med andra människor och vara bekväm i att föra dialog på både svenska och engelska då du kommer att bli en viktig ambassadör för organisationen. Du jobbar effektivt, organiserat och självständigt samtidigt som du är kreativ och initiativrik. Du har en god förmåga att anpassa dig efter alla typer av människor, både när det gäller dina

SEPTEMBER 2022

egna medarbetare och våra kunder och samarbetspartners. Vidare ser vi gärna att du jobbat med försäljning B2C tidigare samt har ett intresse för träning och hälsa.

Du sätter stort värde vid en god kundupplevelse och älskar försäljning och att hjälpa människor till ett hälsosamt liv! Som person vill vi att Du är professionell i din framtoning och har lätt för att få god kontakt med våra kunder. Du ska vara engagerad, mål- och resultatinkonstaterad och ta ditt arbete på allvar och parallellt göra det på ett lättsamt och positivt sätt!

För att vi ska trivas tillsammans vill vi att du:

- Delar vårt intresse för träning och friskvård.
- Behärskar svenska och engelska i tal och skrift.
- Trivs att verka i en mångkulturell och öppen atmosfär där alla är välkomna på lika villkor.

Vi erbjuder:

- En tillsvidareanställning på en välfungerande arbetsplats med kollektivavtal och mycket arbetsglädje!
- Förmåner i form av friskvårdsbidrag och träningskort men också att få verka i en roll i en organisation med tillväxtmål och där vi ständigt utvecklas!
- En varierande roll där verksamheten är säsongsbetonad och arbetstid kommer att ske både dagtid och kvällstid/helg.
- En roll som rapporterar till Affärsansvarig.

Känner du igen dig i beskrivning och vill skapa träningsglädje i din arbetsroll varje dag är du varmt välkommen med din ansökan. Urval sker löpande och vi välkomnar din ansökan med personligt brev och CV som sändes via e-post till jobb@campushallen.se senast 2022-09-20. Frågor besvaras av Affärsansvarig Marcus Granath, 072-4023825.

VERKSAMHETSIDÉ

Vi erbjuder idrotts- och friskvårdsverksamhet av hög kvalitet, bredd och mångfald. Vi arbetar med hälsofrämjande aktiviteter för att få människor att bli inspirerade, orka mera och må bättre. - Vi vill skapa träningsglädje!